

OFERTA DE EMPLEO: ACCOUNT CONSULTANT

Funciones:

- Gestión de clientes.
- Visitas y formación a nuestros clientes.
- Preparación de nuevas propuestas económicas para clientes existentes.
- Coordinación con el equipo de Sales Managers para asegurar un buen entendimiento de cada cliente.
- Asegurar que se mantengan las relaciones a largo plazo entre el cliente y la empresa.

Qué beneficios obtendrás:

- Carrera en una de las empresas que más está creciendo en el sector de travel tech en España, y con fuerte expansión internacional.
- Ambiente joven y altamente profesional.
- Flexibilidad en tu horario laboral.
- Teléfono móvil y ordenador portátil propios.

Qué esperamos de ti:

- Tienes experiencia previa en un puesto de ventas o Account Consultant (1-2 años).
- Te manejas bien con CRMs de ventas como Pipedrive o similar.
- Tienes pasión por relacionarte con clientes.
- Compromiso tanto con la empresa como con el cliente.
- Eres un gran comunicador y sabes identificar las necesidades del cliente y cómo satisfacerlas.
- Eres una persona organizada y sabes priorizar.
- Alto nivel de inglés es imprescindible y se valorará positivamente alto nivel de francés.

Requisitos:

- Disponibilidad inmediata.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad puntual de viajar.